



## KOMM INS #TEAMCURRENTA

### SALES MANAGER SERVICELEISTUNGEN (M/W/D)

ID: B5NPP



Dormagen, Krefeld-Uerdingen, Leverkusen,

Hybrid



Professionals



Vollzeit, Befristet



72.323 € - 85.245 € pro Jahr

#### Lerne uns kennen

Wir sind CURRENTA – ein Team von Expert\*innen, die eines der größten Chemie-Areale in Europa managen: den CHEMPARK in Leverkusen, Dormagen und Krefeld-Uerdingen.

Ob nachhaltige Ver- und Entsorgung, vielfältige Analytik- und Infrastrukturleistungen oder umfangreiche Services für Sicherheit, Gesundheitsschutz und weitere Bereiche – arbeite mit uns in spannenden Berufen an einem gemeinsamen Ziel: unseren Kunden den besten Service zu bieten.

#TeamCurrenta #neueChancen #mehralsChemie #gemeinsambewegen #Traumjob

## Das kannst du bei uns bewegen

Gestalte aktiv den Vertrieb unserer Serviceleistungen mit Fokus auf Bildung und Gesundheitsschutz – eigenverantwortlich und mit direktem Einfluss auf Markterfolg und Kundenbindung.

Die CURRENTA GRUPPE sucht Dich für die Business Line Services - zunächst befristet für drei Jahre.

Als Sales Manager\*in Serviceleistungen bist Du für die folgenden Aufgaben verantwortlich:

- Eigenverantwortliche **Akquise von Neukunden** (B2B) außerhalb der CHEMPARK-Standorte (Schwerpunkt: Bildungsleistungen und Leistungen Gesundheitsschutz)
- Selbstständige **Markt- und Wettbewerbsanalyse**
- **Entwicklung und Umsetzung zielgerichteter Maßnahmen** zur Kundenansprache (inkl. Nutzung digitaler Vertriebskanäle)
- **Leitung und Steuerung** vertriebsbezogener Projekte
- Unterstützung bei **Vertragsverhandlungen** und **Angebotserstellung** (inkl. Einzelvereinbarungen)
- Mitwirkung bei **Preisgestaltung, Preiskalkulation** und **Umsatzplanung** sowie Mitwirkung bei Erstellung und Weiterentwicklung von Kundenentwicklungsplänen

## Das Besondere an dieser Stelle

Diese Stelle leistet einen wesentlichen Beitrag zur Erreichung der **Currenta Nachhaltigkeitsziele**.

## Das bringst Du mit

- Nachweisbare **Erfahrung im B2B-Vertrieb und speziell der Akquise**, idealerweise in den Bereichen Bildung oder Gesundheitsschutz
- **Langjährige Berufserfahrung** im Vertrieb (B2B), erfolgreich abgeschlossenes **Studium**
- Ausgeprägte Fähigkeit zur **eigenständigen Marktanalyse** und **Entwicklung von Konzepten**
- Sicherer Umgang mit **digitalen Vertriebskanälen** und **CRM-Systemen**
- **Kommunikationsstärke** und **Verhandlungsgeschick** auf allen Hierarchieebenen
- Hohe **Eigeninitiative**, strukturierte Arbeitsweise und Projektmanagement-Kompetenz

### Hinweis:

Die Gehaltsangabe versteht sich als Jahresgehalt inkl. fixen Zulagen, Urlaubsgeld und Jahresleistung (13. Gehalt). Die Einstiegsvergütung richtet sich nach Deiner Qualifikation und Berufserfahrung. Zusätzlich darfst Du Dich, abhängig von der Erreichung der gemeinsamen

Unternehmensziele, über einen Bonus freuen.

## **WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG!**

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!  
Bitte gib in deiner Bewerbung deine  
Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung  
an. Bewerbungsunterlagen in  
Papierform können wir leider nicht  
zurücksenden.

## **CURRENTA HEISST ALLE WILLKOMMEN!**

Wir begrüßen Bewerbungen aller  
Menschen ungeachtet von ethnischer,  
sozialer, nationaler Herkunft,  
Geschlecht, Alter, körperlichen  
Merkmalen oder Einschränkungen,  
Herkunft, Religion, Familienstand,  
Schwangerschaft, sexueller  
Orientierung, Geschlechtsidentität oder  
einem anderen sachfremden Kriterium  
nach geltendem Recht. Wir bekennen  
uns zu dem Grundsatz, alle  
Kandidat\*innen fair zu behandeln und  
Benachteiligungen auszuschließen. Wir  
sind Mitglied der Charta der Vielfalt.