



## KOMM INS #TEAMCURRENTA

### BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D)

ID: W5B28

 Leverkusen, Hybrid

 Vollzeit, Unbefristet

 Befristet

#### Lerne uns kennen

Wir sind CURRENTA – ein Team von Expert\*innen, die eines der größten Chemie-Areale in Europa managen: den CHEMPARK in Leverkusen, Dormagen und Krefeld-Uerdingen.

Ob nachhaltige Ver- und Entsorgung, vielfältige Analytik- und Infrastrukturleistungen oder umfangreiche Services für Sicherheit, Gesundheitsschutz und weitere Bereiche – arbeite mit uns in spannenden Berufen an einem gemeinsamen Ziel: unseren Kunden den besten Service zu bieten.

#TeamCurrenta #neueChancen #mehralsChemie #gemeinsambewegen #Traumjob

# Das kannst du bei uns bewegen

## ☒☒ Wer wir sind:

Wir sind CURRENTA Analytik – verlässlicher Partner für anspruchsvolle Laboranalysen. Unsere Ergebnisse bilden die Grundlage für sichere Produkte, saubere Prozesse und fundierte Entscheidungen in der Industrie. Ob Umwelt, Pharma oder Kunststoffe: Wir liefern präzise Daten – verständlich aufbereitet, technisch auf dem neuesten Stand und im engen Austausch mit unseren Kunden

## ☒☒ Deine Mission

Als **Business Development Manager (BDM)** bist du strategischer Architekt, Impulsgeber und Macher in einem: Mit deiner langjährigen Branchenkenntnis und deinem exzellenten Netzwerk in der chemischen Industrie gewinnst du strategische Partner für unsere Business Line Analytics und treibst nachhaltiges Wachstum voran – mit spürbarem Einfluss auf Umsatz, Deckungsbeitrag und Marktposition.

## ☒☒ Deine Aufgaben – mit Wirkung

- **Strategie mit Weitblick entwickeln**

Du verantwortest unsere Outbound-Vertriebsstrategie – abgestimmt auf Markttrends, Kundenbedürfnisse und unsere breite Produktpalette im Bereich chemisch-pharmazeutischer Analytik.

- **Neukundenakquise auf höchstem Niveau**

Du identifizierst systematisch potenzielle Geschäftspartner, analysierst deren Bedarfe und entwickelst überzeugende, individuelle Lösungen – sowohl national als auch international (DE/EN).

- **Nachhaltiges Wachstum sicherstellen**

Du entwickelst Kundenbeziehungen gezielt weiter und trägst so zum nachhaltigen Wachstum der Business Line bei.

- **Verhandlungen führen, Erfolge sichern**

Du übernimmst die Verantwortung für Vertragsverhandlungen, führst finale Preisgespräche und erzielst tragfähige Vereinbarungen mit nachhaltigem Wert für beide Seiten.

- **CRM, Reporting, Transparenz**

Du arbeitest strukturiert im CRM, dokumentierst Fortschritte, pflegst Leads und schaffst mit aussagekräftigen Reports die Basis für fundierte Entscheidungen.

## ☒☒ Dein Beitrag zum Erfolg

Dein Einsatz zahlt direkt auf unsere wirtschaftliche Performance ein: Du schaffst die vertrieblichen und vertraglichen Grundlagen für nachhaltige Leistungserbringung – mit messbarem Einfluss auf

**Umsatz, Deckungsbeitrag, Lead Conversion und Kundenzufriedenheit.**

## **Das bringst Du mit**

- **Branchenexpertise in der chemischen Industrie:** Mindestens 10 Jahre einschlägige Erfahrung bevorzugt in der chemisch-pharmazeutischen Laboranalytik.
- **Erfolge in Vertrieb bzw. Business-Development:** Umfangreiche Erfolge im B2B-Vertrieb bzw. Business Development, idealerweise im laboranalytischen Kontext.
- **Akademischer Hintergrund:** Studium der Wirtschaft, Naturwissenschaften oder Technik.
- **Strategisches Denken:** Tiefes Verständnis für Märkte, Kundenbedürfnisse und deren Übersetzung in konkrete Geschäftschancen.
- **Vertriebskompetenz:** Nachgewiesene Abschlussstärke, Verhandlungsgeschick, überzeugendes Auftreten auf Entscheidungsebene.
- **Persönlichkeit:** Eigeninitiative, Resilienz, Kommunikationsstärke, unternehmerisches Denken – und Lust, etwas zu bewegen.

### **☒☒ Was wir bieten**

- **Gestaltungsspielraum** in einer Schlüsselrolle mit direktem Einfluss auf Wachstum und Marktposition.
- **Themen, die wirklich relevant sind** - Umwelt, Pharma, neue Technologien
- **Exzellente Perspektiven** in einem dynamischen Umfeld mit Innovationskraft.
- **Teamspirit und flache Hierarchien**, die Agilität ermöglichen und Eigenverantwortung fördern.
- **Attraktives Vergütungspaket**, flexible Arbeitszeitmodelle und Entwicklungsmöglichkeiten.

### **☒☒ Bist Du bereit, mit uns Zukunft zu gestalten?**

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung über unser Online-Portal!

## **WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG!**

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!  
Bitte gib in deiner Bewerbung deine  
Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung  
an. Bewerbungsunterlagen in  
Papierform können wir leider nicht  
zurücksenden.

## **CURRENTA HEISST ALLE WILLKOMMEN!**

Wir begrüßen Bewerbungen aller  
Menschen ungeachtet von ethnischer,  
sozialer, nationaler Herkunft,  
Geschlecht, Alter, körperlichen  
Merkmalen oder Einschränkungen,  
Herkunft, Religion, Familienstand,  
Schwangerschaft, sexueller  
Orientierung, Geschlechtsidentität oder  
einem anderen sachfremden Kriterium  
nach geltendem Recht. Wir bekennen  
uns zu dem Grundsatz, alle  
Kandidat\*innen fair zu behandeln und  
Benachteiligungen auszuschließen. Wir  
sind Mitglied der Charta der Vielfalt.